

地域密着型金融の取組み状況について  
(平成19年度)

平成20年5月

# 地域密着型金融の取組み状況



大項目	中項目	小項目	具体的な取組み状況（平成19年度）													
ライフサイクルに応じた取引先企業支援の一層の強化	創業・新事業支援機能の強化	<ul style="list-style-type: none"> <li>スコアリングモデルの高度化、動産・債権担保融資、知的財産権担保融資等を通じたベンチャー企業の育成</li> <li>ベンチャー支援ファンドへの出資</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>クリニック開業用の融資商品や信用保証協会の制度融資を活用することで、創業・新事業の支援を行いました。また、地方公共団体、大学およびベンチャーキャピタルとの連携により発掘したベンチャー企業に対して事業化のための資金支援を行うとともに、ビジネスモデル・事業計画策定支援や、販路拡大のための取引先紹介等を行いました。</li> </ul> <p>【参考】平成19年度の創業・新事業支援融資実績 230件 / 1,490百万円 (創業・新事業用融資商品、保証協会保証付融資商品、ベンチャー企業向け融資の合計)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>大手ベンチャーキャピタルが運営するファンドや、地元の成長企業を応援するファンドに出資することで、間接的にベンチャー企業の支援を行っております。</li> </ul>													
	取引先企業に対する経営相談・支援機能の充実	<ul style="list-style-type: none"> <li>事業承継・M&amp;A等のFA機能の充実によるソリューション営業の展開</li> <li>ビジネスマッチング業務の拡充、商談会の開催等</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>事業承継問題を抱える企業等に対して、自社株評価や承継対策計画の提案を行うとともに、M&amp;Aアドバイスやファイナンス支援、相続・資産運用相談等、FA機能を幅広く応用したソリューション営業を積極的に展開しております。</li> <li>ビジネスマッチング業務、商談会の開催等については、「広域営業ネットワーク網を活用したビジネスマッチング情報等の提供」を参照ください。</li> </ul>													
	事業再生に向けた取組み	<ul style="list-style-type: none"> <li>蓄積した事業再生ノウハウの活用と、外部専門家との協業による経営改善アドバイス</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>これまでに取組んできた事業再生のノウハウを活用し、金融支援を伴う再生計画の策定支援や、融資組み換えによるキャッシュフローの改善策の立案等を行うとともに、外部専門家との協業によるお取引先への経営改善計画の策定支援を行っております。</li> </ul> <p>【参考】平成19年度の経営改善支援等の取組み実績</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>期初債務者数 (正常先除く) A</th> <th>Aのうち経営改善支援取 組み先</th> <th>のうち期末に債務者区 分がランクアップした先</th> <th>のうち再生計画を策 定した先</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>10,683先</td> <td>132先</td> <td>25先</td> <td>43先</td> </tr> </tbody> </table> <table border="1"> <thead> <tr> <th>経営改善支援取組み率( / A)</th> <th>ランクアップ率( / )</th> <th>再生計画策定率( / )</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1.24%</td> <td>18.94%</td> <td>32.58%</td> </tr> </tbody> </table>	期初債務者数 (正常先除く) A	Aのうち経営改善支援取 組み先	のうち期末に債務者区 分がランクアップした先	のうち再生計画を策 定した先	10,683先	132先	25先	43先	経営改善支援取組み率( / A)	ランクアップ率( / )	再生計画策定率( / )	1.24%	18.94%
期初債務者数 (正常先除く) A	Aのうち経営改善支援取 組み先	のうち期末に債務者区 分がランクアップした先	のうち再生計画を策 定した先													
10,683先	132先	25先	43先													
経営改善支援取組み率( / A)	ランクアップ率( / )	再生計画策定率( / )														
1.24%	18.94%	32.58%														
事業価値を見極める融資手法をはじめ中小企業に適した資金供給手法の徹底	不動産担保・個人保証に過度に依存しない融資手法の拡充	<ul style="list-style-type: none"> <li>中小企業に対する新しいファイナンス手法の検討</li> <li>スコアリングモデル活用無担保商品の強化</li> <li>動産・債権等を活用した融資商品の強化</li> <li>資産流動化スキームの強化</li> <li>財務制限条項の活用スキームの強化</li> <li>外部機関との連携強化、研修制度充実による企業に対する「目利き力」の育成</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>中小企業ファイナンスについては、様々なソリューション営業展開に基づく新しい手法を模索するとともに、スコアリングモデルの精緻化を図る等、コストと収益を意識したビジネスモデルの構築を目指しております。</li> <li>特に、動産・債権等の活用、資産流動化、財務制限条項活用スキームについては、汎用性のあるパッケージ商品の開発を図る一方、顧客ニーズに応じたオーダーメイド型のソリューション営業を展開することで販売力の強化に努めております。</li> </ul> <p>【参考】平成19年度の動産担保融資実績(新規契約分・契約極度枠ベース) 12件 / 4,370百万円 平成19年度のノンリコース・ローンの実績 18件 / 37,995百万円</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>また、外部機関とのアライアンスや人材交流、行内トレーニー制度の拡充を行うことで、企業に対する「目利き力」向上を目指した人材育成について全行をあげて取組んでおります。</li> </ul>													

# 地域密着型金融の取組み状況



大項目	中項目	小項目	具体的な取組み状況（平成19年度）
地域の情報集積を活用した持続可能な地域経済への貢献	広域営業ネットワーク網を活用したビジネスマッチング情報等の提供	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ FFGグループの広域ネットワーク網活用による営業情報、ビジネスマッチング機会の提供</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● FFGグループの広域ネットワーク網を活用し、お取引先に営業情報等を提供すべく、以下の商談会・ビジネスマッチングを開催いたしました。 <ul style="list-style-type: none"> <li>● インフォネットフェスティバル2007（19年5月・熊本市） FFGグループで開催した「半導体」「自動車」「医療・福祉」「海外ビジネス」等をテーマとしたビジネスマッチング（出展企業約320社、来場者数約2万人）</li> <li>● 全国地銀合同商談会in上海（19年6月・中国/上海市） 中国での部品、金型の調達先、加工委託先探しのニーズを持った取引先企業による商談会（当行他10行参加、来場者数約1500社・約2000人。商談件数約3000件）</li> <li>● 日本食品展示商談会in上海（19年7月・中国/上海市） 上海における銀行主催の食品関連商談会（地銀7行が参加、来場者数約1200名）</li> </ul> </li> </ul>
	地域活性化のための各種施策・連携強化	<ul style="list-style-type: none"> <li>▶ 産学連携の強化による取引先企業支援</li> <li>▶ PFI事業への取組み</li> <li>▶ 地域の金融知識普及の一環としてのセミナー等開催</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 産学連携に関して、以下の大学・行政機関と協定締結を行い、地域経済および産業の育成に努めております。 <ul style="list-style-type: none"> <li>● 九州大学 大学の技術相談制度を活用した「ふくぎん技術相談支援サービス」の取組みを行い、取引先企業が抱える技術課題や研究開発ニーズを九州大学へ取次ぎ、課題解決や共同研究への展開を図っております。また、大学発ベンチャーへの投融資による支援等も行っております。</li> <li>● 北九州市 技術系企業の育成支援、北九州学研都市内のシーズ活用、企業誘致、アジアビジネス支援の4項目について連携を行っており、中でも技術系企業の育成支援においては「支援ボード」をつくるとともに、金融機関、行政がそれぞれ持つ企業支援ツールを融合させ、効果的な企業サポートを行っております。</li> <li>● 福岡大学 ベンチャー起業のあり方や環境ビジネス等について情報の交換を行っております。また技術相談取次ぎの体制構築や同大学出身者で構成されるネットワーク組織等の活用について検討を行っております。</li> </ul> </li> <li>● PFI事業については、地元大学のキャンパス移転事業に関する事業への参画するとともに、地元自治体・企業に対してPFIの事業化についてのアドバイス支援等を行っております。</li> <li>● 地域の金融知識普及の一環として以下のセミナーの開催を行いました。 <ul style="list-style-type: none"> <li>● M &amp; A フォーラムin福岡（19年10月・福岡市/当行本店） 「非上場・オーナー企業のM &amp; A」「地域再生、経営再生、人材再生」等のテーマで各講師が講演（参加者約540名）</li> <li>● 事業承継セミナー（19年11月・福岡県、熊本県、長崎県内の計6箇所） FFGグループ3行による主催、税理士による「事業承継対策」についての講演（参加者約300名）</li> <li>● 「資産運用」や「年金」等の各種セミナー 大小あわせて、資産運用セミナーを年間約80回、年金セミナー・相談会を年間約50回開催</li> <li>● 「MOT（技術経営）セミナー」の開催（19年10月・熊本県内3箇所） 技術のわかる経営者育成を目的としたセミナー 熊本大学、熊本ファミリー銀行との共催（参加者約200名）</li> </ul> </li> </ul>